

- PRESSEINFORMATION -

Kontakt: Thorsten Frauenpreiss
 Rofin-Sinar
 040-733-63-256

ROFIN-SINAR GIBT ERGEBNIS FÜR DAS ERSTE QUARTAL DES GESCHÄFTSJAHRES 2001 BEKANNT; UMSATZ STIEG UM 62%, GEWINN NACH STEUERN UM 86%.

Hamburg / Plymouth, Michigan, 6. Februar 2001 – ROFIN-SINAR Technologies, Inc. (NASDAQ: RSTI), einer der weltweit führenden Hersteller von Lasern und laserbasierten Systemlösungen, gab heute die Ergebnisse für das am 31. Dezember 2000 beendete erste Quartal des laufenden Geschäftsjahres bekannt.

WIRTSCHAFTSDATEN - ÜBERBLICK

(in Mio. US\$ mit Ausnahme der Gewinn pro Aktie Werte)

	Drei Monate, endend		% Änderung
	31.12.00	31.12.99	
Umsatz	\$53,821	\$33,155	+ 62%
Gewinn n. Steuern	\$3,034	\$1,632	+ 86%
Gewinn pro Aktie	\$0,26	\$0,14	

Der Gewinn pro Aktie errechnet sich auf der Basis der durchschnittlich ausstehenden Aktien für die jeweiligen Berichtszeiträume (unter Berücksichtigung der ausstehenden Aktienoptionen), in Höhe von 11,6 Millionen bzw. 11,5 Millionen Aktien für die am 31. Dezember 2000 und 1999 beendeten Quartale.

Dr. Peter Wirth, Chairman und Chief Executive Officer zu den Zahlen: „Wir sind mit dem Verlauf unseres letzten Quartals sehr zufrieden. Trotz geringerer Auslieferungen an die Automobilindustrie haben wir bei Umsatz und Gewinn ein erfreuliches Ergebnis erzielt. Wir sind mit der Integration der Baasel Lasertech Gruppe in unserem Zeitplan und werden die Entwicklung neuer Märkte mit neuen Laseranwendungen weiterhin forcieren. Zur Zeit konzentrieren wir uns darauf, unsere Aktivitäten im nordamerikanischen Markt weiter zu verstärken. Hier mussten wir in den letzten Monaten eine gewisse Zurückhaltung bei Ersatz- und Neuinvestitionen in Produktionsanlagen feststellen.“

WIRTSCHAFTSDATEN

Der Umsatz für das am 31. Dezember 2000 beendete Quartal betrug 53,8 Mio. US\$ und lag damit um 62% über dem Vergleichsquartal des Vorjahres. Die ursprüngliche Rofin-Sinar Gruppe trug dazu 35,2 Mio. US\$ und die Baasel Lasertech Gruppe 18,6 Mio. US\$ bei. Der US-Dollar stieg im Vergleichszeitraum um 17% gegenüber dem Euro, woraus ein negativer Einfluss in Höhe von 4,7 Mio. US\$, bzw. 8,8% vom Umsatz, resultierte. Das Bruttoergebnis belief sich auf 21,0 Mio. US\$ oder 39% vom Umsatz gegenüber 11,1 Mio. US\$, bzw. 33,4% vom Umsatz, im Vergleichszeitraum des Vorjahres. Der Anstieg wurde insbesondere durch den veränderten Produkt-Mix mit höheren Anteilen an Lasern für Markier- und Micro-Anwendungen erzielt. Der Gewinn nach Steuern belief sich auf 3,0 Mio. US\$, was einer Umsatzrendite von 5,6% entsprach, während im Vergleichszeitraum des Vorjahres 1,6 Mio. US\$ (4,9% vom Umsatz) erzielt worden waren. Der Gewinn pro Aktie betrug 0,26 US\$ basierend auf 11,6 Mio. ausstehenden Aktien.

Die Vertriebs- und Verwaltungskosten sowie die Aufwendungen für Forschung und Entwicklung nahmen als Folge der Übernahme der Baasel Lasertech Gruppe zu. Als Prozent vom Umsatz stiegen die Vertriebs- und Verwaltungskosten auf 17,6% gegenüber 16,9% im Vergleichszeitraum des Vorjahres, während die Nettoaufwendungen für Forschung und Entwicklung von 7,8% im Vorjahreszeitraum auf 6,9% zurück gingen. Die Firmenwertabschreibungen beliefen sich in dem am 31. Dezember 2000 beendeten Quartal auf 0,9 Mio. US\$.

Der Umsatz mit Lasern für Markier- und Micro-Anwendungen stieg im Vergleich zum Vorjahresquartal um 122% auf 28,4 Mio. US\$ und entsprach damit 53% des Gesamtumsatzes. Die restlichen 47% entfielen auf Laser für Schneid- und Schweißanwendungen, die damit gegenüber dem ersten Quartal des letzten Geschäftsjahres um 25% auf 25,4 Mio. US\$ anstiegen.

In Nordamerika wuchs der Umsatz im ersten Quartal um 5% auf 9,6 Mio. US\$, während der Umsatz in Europa/Asien um 84% auf 44,2 Mio. US\$ anstieg. Dies war insbesondere durch die anhaltend starke Nachfrage nach Lasern für Markier- und Micro-Anwendungen, sowie durch die Nachfrage nach CO₂-Lasern aus der Maschinenbauindustrie bedingt.

Der Auftragseingang im ersten Quartal betrug 52,1 Mio. US\$ und führte damit zu einem Auftragsbestand von 63,8 Mio. US\$. Der leichte Rückgang in Höhe von 1,7 Mio. US\$ ist auf die veränderten Wechselkurse zurückzuführen, die einen negativen Einfluss in Höhe von 3,8 Mio. US\$ hatten.

AUSBLICK

„Mit Blick auf unseren Auftragsbestand erwarten wir ein stabiles zweites Quartal mit Ergebnissen auf dem Niveau des ersten Quartals“, kommentierte Dr. Peter Wirth. „Wie bereits angekündigt, bereiten wir uns auf eine Notierung unserer Aktien in Deutschland vor“, ergänzt Günther Braun, Chief Financial Officer von RSTI. „Damit wollen wir gezielter auf unsere Investoren in Deutschland eingehen können und uns auf weiteres externes Wachstum vorbereiten.“

ROFIN-SINAR Technologies Incorporated, mit seinen operativen Hauptsitzen in Hamburg und Plymouth, Michigan, entwickelt, fertigt und vertreibt eine breite Produktpalette von Laserstrahlquellen und laserbasierten Systemlösungen für die unterschiedlichsten Anwendungen. Mit Produktionsstätten in den USA, Deutschland, England, Singapur und Japan ist ROFIN-SINAR einer der weltweit führenden Hersteller von Lasern für die industrielle Materialbearbeitung und verfügt über eine installierte Basis von mehr als 13000 Lasern bei über 2500 Kunden weltweit. Die ROFIN-SINAR Aktie ist an der NASDAQ unter dem Kürzel RSTI notiert und wird außerdem an deutschen Börsen im Freiverkehr gehandelt. Weitere Informationen sind auf der ROFIN-SINAR Homepage unter <http://www.rofin.com> verfügbar.

Am Dienstag, 6.2.2000, 17:00 Uhr, wird das Unternehmen eine Telefonkonferenz durchführen, die live im Internet übertragen wird. Gehen Sie dazu vor Konferenzbeginn auf die Homepage des Unternehmens (<http://www.rofin.com>), um sich die gegebenenfalls notwendige kostenlose Software zu installieren. (Nähere Informationen: Taylor Rafferty, Richard Mullaney, Tel.: 001-212-889-4350)

ROFIN-SINAR TECHNOLOGIES, INC.
CONSOLIDATED STATEMENTS OF EARNINGS

(in thousands, except per share data)

	Three months ended (unaudited)	Year ended (audited)	
	12/31/00	12/31/99	9/30/00
- <i>Cutting/Welding</i>	\$25,394	\$20,333	\$95,915
- <i>Marking</i>	28,427	12,822	75,992
Net Sales	53,821	33,155	171,187
Costs of goods sold	<u>32,816</u>	<u>22,068</u>	<u>106,890</u>
Gross profit	21,005	11,087	64,297
Selling, general and administrative expenses	9,478	5,612	29,593
Goodwill amortization	890	85	1,701
Special charge	0	0	2,812
Research and development expenses	<u>3,719</u>	<u>2,583</u>	<u>12,953</u>
Income from operations	6,918	2,807	17,238
Net interest expense (income)	645	(269)	637
Other expenses (income)	<u>(82)</u>	<u>(63)</u>	<u>522</u>
Income before income taxes	6,355	3,139	16,079
Income tax expense	<u>3,321</u>	<u>1,507</u>	<u>8,202</u>
Net income	<u>3,034</u>	<u>1,632</u>	<u>7,877</u>
Net income per common share "diluted" basis	\$0.26	\$0.14	\$0.68

The diluted earnings per share is based on the weighted-average shares outstanding and the potential dilution from common stock equivalents (stock options) for each period presented, which were 11.6 and 11.5 million for the quarters ended December 31, 2000 and 1999, and 11.6 million for the fiscal year ended September 30, 2000.

ROFIN-SINAR TECHNOLOGIES, INC.
CONSOLIDATED BALANCE SHEETS

(in thousands)

	(unaudited) At <u>12/31/00</u>	(audited) At <u>9/30/00</u>
ASSETS		
Cash and cash equivalents	\$30,370	\$28,973
Trade accounts receivable, net	52,505	51,302
Inventories net	62,306	56,584
Other current assets	<u>9,442</u>	<u>8,279</u>
Total current assets	<u>154,623</u>	<u>145,138</u>
Net Property and equipment	21,864	20,580
Other non-current assets	<u>54,650</u>	<u>52,696</u>
Total non-current assets	<u>76,514</u>	<u>73,276</u>
 Total assets	 <u>\$231,137</u>	 <u>\$218,414</u>
LIABILITIES AND STOCKHOLDERS' EQUITY		
Short-term debt	37,019	34,749
Accounts payable, trade	18,818	16,297
Other current liabilities	<u>33,491</u>	<u>31,444</u>
Total current liabilities	<u>89,328</u>	<u>82,490</u>
Long-term debt	39,544	40,172
Other non-current liabilities	<u>5,740</u>	<u>5,033</u>
Total liabilities	<u>134,612</u>	<u>127,695</u>
Net stockholders' equity	<u>96,525</u>	<u>90,719</u>
 Total liabilities and stockholders' equity	 <u>\$231,137</u>	 <u>\$218,414</u>

Certain information included in this press release is forward-looking and is subject to important risks and uncertainties that could cause actual results to differ. Actual results could differ materially based on numerous factors, including currency risk, competition, risk relating to sales growth in CO₂, diode, and Nd:YAG lasers, cyclicalities, conflicting patents and other intellectual property rights of third parties, potential infringement claims and future capital requirements. These forward looking statements represent the Company's best judgment as of the date of this release based in part on preliminary information and certain assumptions which management believes to be reasonable. The Company disclaims any obligation to update these forward-looking statements.

###