

- PRESSEINFORMATION -

Kontakt: Thorsten Frauenpreiss
 Rofin-Sinar
 040-73363-256

ROFIN-SINAR GIBT REKORDERGEBNIS FÜR DAS VIERTE QUARTAL UND DAS GESCHÄFTSJAHR 2000 BEKANNT; UMSATZ IM GESCHÄFTSJAHR STEIGT UM 38%; GEWINN NACH STEUERN UM 117%

Hamburg / Plymouth, MI, 7. November 2000 – ROFIN-SINAR Technologies, Inc. (NASDAQ: RSTI), einer der weltweit führenden Hersteller von Laserstrahlquellen und laserbasierten Systemlösungen, gab heute die Ergebnisse für das vierte Quartal und das am 30. September 2000 beendete Geschäftsjahr bekannt.

WIRTSCHAFTSDATEN - ÜBERBLICK

(in Mio. US\$ mit Ausnahme der Gewinn pro Aktie Werte)

	Drei Monate, endend		% Änd.	Zwölf Monate, endend (Auditiert)		% Änd.
	<u>30.09.00</u>	<u>30.09.99</u>		<u>30.09.00</u>	<u>30.09.99</u>	
Umsatz	\$57,937	\$35,877	+ 61%	\$171,187	\$124,024	+ 38%
Gewinn n. Steuern	\$3,854	\$1,717	+ 124%	\$7,877	\$3,633	+ 117%
Gewinn pro Aktie	\$0,33	\$0,15		\$0,68	\$0,32	
Ergebnisse ohne Sonderabschreibungen						
Gewinn n. Steuern				\$9,634	\$3,633	+ 165 %
Gewinn pro Aktie				\$0,83	\$0,32	

Der Gewinn pro Aktie errechnet sich (unter Berücksichtigung der ausstehenden Aktienoptionen) auf der Basis von durchschnittlich ausstehenden 11,7 Millionen bzw. 11,5 Millionen Aktien für die am 30. September beendeten Quartale 2000 und 1999, bzw. 11,6 Millionen und 11,5 Millionen Aktien für die Geschäftsjahre 2000 und 1999.

„Für das abgelaufene Quartal können wir neue Höchstwerte in Bezug auf Umsatz, Gewinn und Auftragseingang berichten“, äußerte sich Dr. Peter Wirth, Chairman und CEO, zufrieden. „Diese exzellenten Ergebnisse sind nicht nur durch die Übernahme von Baasel Lasertech verursacht, sondern wurden auch in den klassischen Geschäftsfeldern von Rofin-Sinar erreicht. Ohne den negativen Effekt des erstarkten US-Dollars wäre unser Wachstum sogar noch deutlicher ausgefallen. Wir sind voll konzentriert, die Produkte und Tochtergesellschaften der Baasel Lasertech in die neu formierte ROFIN Gruppe einzubinden und erwarten daraus Synergieeffekte in der Produktentwicklung und im Vertriebsbereich. Darüber hinaus bereiten wir uns mit der Herausgabe neuer Aktien im Zuge eines Zweitlistings in Deutschland auf weiteres externes Wachstum vor. Wir haben uns allerdings entschlossen, diesen Schritt so lange zu verschieben, bis sich die Marktbedingungen verbessert haben.“

WIRTSCHAFTSDATEN

- Viertes Quartal -

Der Umsatz betrug in dem am 30. September 2000 beendeten Quartal US\$ 57,9 Mio., eine Steigerung von 61% gegenüber dem Vergleichszeitraum 1999. Der Umsatz verteilte sich mit US\$ 39,6 Mio. auf das klassische RSTI Geschäft und US\$ 18,3 Mio. auf Baasel Lasertech. Das Bruttoergebnis erhöhte sich auf US\$ 22,5 Mio. (38,9% vom Umsatz) gegenüber US\$ 12,7 Mio. (35,3% vom Umsatz) in 1999. Der Anstieg um 3,6 Prozentpunkte ist durch den gestiegenen Umsatzanteil mit margenstarken Markierlasern begründet. Der Gewinn nach Steuern belief sich auf US\$ 3,9 Mio. (6,7% vom Umsatz). Der Gewinn pro Aktie entsprach US\$ 0,33 auf der Basis von durchschnittlich ausstehenden 11,7 Mio. Aktien.

Der Umsatz mit Lasern für Markier- und Micro-Anwendungen stieg um 155% auf US\$ 30,6 Mio. im Vergleich zu US\$ 12,0 Mio. im Vorjahreszeitraum. Der Umsatz mit Lasern für Schneid- und Schweißanwendungen wuchs um 14% auf US\$ 27,3 Mio.

Trotz des starken US-Dollars stiegen die Umsätze in Europa/Asien um 54% auf US\$ 43,5 Mio. gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres;- die Umsätze in Nordamerika haben sich um 91% auf US\$ 14,4 Mio. erhöht.

Da Baasel Lasertech geringere Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen als Rofin-Sinar hatte, beliefen sich die Nettoaufwendungen für F&E im vierten Quartal auf US\$ 3,8 Mio. und damit nur 6,6% vom Umsatz, im Vergleich zum Vorjahreszeitraum mit US\$ 3,2 Mio. und 8,8% vom Umsatz. Darin enthalten sind F&E-Zuschüsse in Höhe von US\$ 0,3 Mio.

- Zwölf Monate -

In den zwölf Monaten des am 30. September 2000 beendeten Geschäftsjahres betrug der Umsatz US\$ 171,2 Mio. und lag damit um 38% über dem des Vergleichszeitraums 1999. Das Bruttoergebnis stieg um 53,8% auf US\$ 64,3 Mio. gegenüber US\$ 41,8 Mio. in 1999. Der Gewinn nach Steuern wuchs unter Berücksichtigung von Sonderabschreibungen im Zusammenhang mit der Akquisition von Baasel Lasertech in Höhe von US\$ 1,7 Mio. aus dem dritten Quartal um 117% auf US\$ 7,9 Mio. Die starke Nachfrage aus der Halbleiter-, Elektronik- und Smart Card Industrie trugen wesentlich zu diesem Erfolg bei.

Der Umsatz mit Lasern für Schneid- und Schweißanwendungen stieg um 8% auf US\$ 95,2 Mio., während der Umsatz mit Lasern für Markier- und Micro-Anwendungen um 111% auf US\$ 76,0 Mio. anwuchs.

In Nordamerika stieg der Umsatz im Geschäftsjahr 2000 auf US\$ 42,6 Mio. (1999: US\$ 31,4 Mio.). Die Umsätze in Europa/Asien erhöhten sich um 39% auf US\$ 128,6 Mio. (1999: US\$ 92,6 Mio.).

Der Auftragseingang erreichte im vierten Quartal eine Rekordhöhe von US\$ 58,7 Mio. Dies führte zu einem Auftragsbestand von US\$ 65,6 Mio. zum 30. September 2000 - 60% über dem Vergleichswert des Vorjahres.

AUSBLICK

„Wir sind stolz auf unseren Erfolg im letzten Quartal. Die Gewinne wurden durch den günstigen Produkt-Mix positiv beeinflusst. Auf der Basis des Auftragsbestandes und der erwarteten Auftragseingänge gehen wir davon aus, dass der Umsatz im nächsten Quartal auf dem Niveau dieses Quartals liegen wird. Im Zuge struktureller Anpassungen, Investitionen und gewachsener Belegschaft erwarten wir einen kurzfristigen, negativen Einfluss auf das Ergebnis in Höhe von rund 20%“, so Günther Braun, Chief Financial Officer von Rofin-Sinar Technologies, Inc. „Gerade kürzlich haben wir die Erweiterung unserer Produktionsflächen bei unserem Tochterunternehmen Dilas, in Mainz, feiern können. Dabei haben wir unsere Reinraumkapazität um mehr als das Dreifache gesteigert. Diese Erweiterung war durch die hohe Nachfrage nach unseren Laserdioden und diodengepumpten Lasern notwendig geworden“, ergänzt Dr. Wirth. „Der Markt für unsere Laserstrahlquellen und laserbasierten Systemlösungen wird für die absehbare Zukunft ein kontinuierliches Wachstum aufzeigen. Wir sind überzeugt, dass wir mit unseren technologisch innovativen Produkten weiterhin eine führende Rolle in unseren Märkten spielen werden.“

ROFIN-SINAR Technologies Incorporated, mit seinen operativen Hauptsitzen in Hamburg und Plymouth, Michigan, entwickelt, fertigt und vertreibt eine breite Produktpalette von Laserstrahlquellen und laserbasierten Systemlösungen für die unterschiedlichsten Anwendungen. Mit Produktionsstätten in den USA, Deutschland, England, Singapur und Japan ist ROFIN-SINAR einer der weltweit führenden Hersteller von Lasern für die industrielle Materialbearbeitung und verfügt über eine installierte Basis von mehr als 13000 Lasern bei über 2500 Kunden weltweit. Die ROFIN-SINAR Aktie ist an der NASDAQ unter dem Kürzel RSTI notiert und wird außerdem an deutschen Börsen im Freiverkehr gehandelt. Weitere Informationen sind auf der ROFIN-SINAR Homepage unter <http://www.rofin.com> verfügbar.

Am Dienstag, 7.11.2000, 17:00 Uhr, wird das Unternehmen eine Telefonkonferenz zu den Ergebnissen durchführen. Diese Veranstaltung wird live im Internet übertragen. Gehen Sie dazu mindestens 10 Minuten vor Konferenzbeginn auf die Homepage des Unternehmens unter <http://www.rofin.com>, um sich die gegebenenfalls notwendige kostenlose Software zu installieren. (Nähere Informationen: Taylor Rafferty, Richard Mullaney, Tel.: 001-212-889-4350)

###

ROFIN-SINAR TECHNOLOGIES INC.
CONSOLIDATED STATEMENTS OF EARNINGS

(in thousands, except per share data)

	Three months Ended (unaudited)		Twelve months Ended (audited)	
	<u>9/30/00</u>	<u>9/30/99</u>	<u>9/30/00</u>	<u>9/30/99</u>
- Cutting/Welding	\$27,353	\$23,906	\$95,195	\$88,056
- Marking/Micro	30,584	11,971	75,992	35,968
Net Sales	57,937	35,877	171,187	124,024
Costs of goods sold	<u>35,417</u>	<u>23,209</u>	<u>106,890</u>	<u>82,231</u>
Gross profit	22,520	12,668	64,297	41,793
Selling, general and Administrative expenses	9,540	6,259	31,294	24,046
Research and development expenses	3,795	3,156	12,953	11,808
Special charge	<u>0</u>	<u>0</u>	<u>2,812</u>	<u>0</u>
Income from operations	9,185	3,253	17,238	5,939
Net interest expense (income)	880	(143)	637	(702)
Other expenses (income)	<u>650</u>	<u>160</u>	<u>522</u>	<u>(235)</u>
Income before income taxes	7,655	3,236	16,079	6,876
Income tax expense	3,801	1,519	8,202	3,243
Net income	<u>3,854</u>	<u>1,717</u>	<u>7,877</u>	<u>3,633</u>
Net income per common share "diluted" basis	\$0.33	\$0.15	\$0.68	\$0.32
Net income per common share, "diluted" basis, excluding special charge			\$0.83	\$0.32

The diluted earnings per share calculation is based on the weighted-average shares outstanding and the potential dilution from common stock equivalents (stock options) for each period presented, which was 11.7 million and 11.5 million for the fiscal quarters ending September 30, 2000 and 1999, and 11.6 million and 11.5 million for the twelve month periods, respectively.

ROFIN-SINAR TECHNOLOGIES INC.
CONSOLIDATED BALANCE SHEETS

(in thousands)

	(AUDITED) At <u>09/30/00</u>	(AUDITED) At <u>9/30/99</u>
ASSETS		
Cash and cash equivalents	\$28,973	\$36,805
Trade accounts receivable, net	51,302	36,089
Inventories net	56,584	40,314
Other current assets	<u>8,279</u>	<u>4,997</u>
Total current assets	<u>145,138</u>	<u>118,205</u>
Net property and equipment	20,580	21,912
Other non-current assets	<u>52,695</u>	<u>7,703</u>
Total non-current assets	<u>73,275</u>	<u>29,615</u>
 Total assets	 <u>\$218,413</u>	 <u>\$147,820</u>
LIABILITIES AND STOCKHOLDERS' EQUITY		
Short-term debt	70,254	19,984
Accounts payable, trade	11,118	6,917
Other current liabilities	<u>35,220</u>	<u>17,570</u>
Total current liabilities	<u>116,592</u>	<u>44,471</u>
Long-term debt	6,068	7,287
Other non-current liabilities	<u>5,033</u>	<u>5,386</u>
Total liabilities	<u>127,693</u>	<u>57,144</u>
 Net stockholders' equity	 <u>90,720</u>	 <u>90,676</u>
 Total liabilities and stockholders' equity	 <u>\$218,413</u>	 <u>\$147,820</u>

Certain information included in this press release is forward-looking and is subject to important risks and uncertainties that could cause actual results to differ. Actual results could differ materially based on numerous factors, including currency risk, competition, risk relating to sales growth in CO₂-, Nd:YAG lasers and Diode lasers, cyclicalities, conflicting patents and other intellectual property rights of third parties, potential infringement claims and future capital requirements. These forward looking statements represent the Company's best judgment as of the date of this release based in part on preliminary information and certain assumptions which management believes to be reasonable. The Company disclaims any obligation to update these forward looking statements.

#